

Résultats annuels 2013

- Croissance du chiffre d'affaires : +19% à 4,6 M€ (+20% à taux de change constant)
- Taux de marge brute à 87%
- Maîtrise rigoureuse des charges opérationnelles
- Trésorerie disponible : 6,4 M€

PARIS, SAN FRANCISCO, le 25 mars 2014 – SpineGuard (FR0011464452 – ALSGD), entreprise innovante qui conçoit, développe et commercialise des instruments médicaux à usage unique destinés à sécuriser la chirurgie du dos, annonce aujourd'hui ses résultats pour l'exercice 2013, clos au 31 décembre 2013 et arrêtés par le Conseil d'administration qui s'est tenu le 20 mars 2014.

<i>En K€ - Normes IFRS</i>	31-déc-2013	31-déc-2012	Variation (%)
Chiffre d'affaires	4 615	3 877	+19%
Marge brute	4 027	3 346	+20%
<i>Taux de marge brute (%)</i>	87,3%	86,3%	
<i>Ventes, distribution, marketing</i>	4 761	4 201	
<i>Coûts administratifs</i>	1 607	1 746	
<i>Recherche & Développement</i>	811	588	
<i>Autres charges</i>	-	-	
Résultat opérationnel	-3 152	-3 189	
Résultat avant impôts	-3 515	-3 266	
Résultat net	-3 515	-3 266	

2013 : progression du chiffre d'affaires et résultat opérationnel supérieur aux anticipations

SpineGuard a généré en 2013 un chiffre d'affaires de 4 615 K€ (vs. 3 877 K€ en 2012), en hausse de +20% à taux de change constant. Sur l'année, 6 308 PediGuard ont été vendus (vs. 5 225) dont 3 142 aux Etats-Unis, 1 341 en Europe, 973 en Amérique Latine, 616 au Moyen Orient, et 236 en Asie Pacifique.

Le taux de marge brute pour l'année reste très solide à 87,3%. Stable par rapport aux derniers résultats semestriels, il reflète essentiellement le relatif faible coût de fabrication du PediGuard y compris des nouvelles versions récemment lancées (Cannulated PediGuard et la gamme XS) dont les coûts de fabrication pourront être réduits grâce à la croissance des volumes.

Le modèle économique de SpineGuard, animé par la recherche permanente d'améliorations de sa chaîne logistique et commerciale, permet l'optimisation continue des charges opérationnelles qui s'établissent à 7 179 K€ sur l'exercice (vs. 6 535 K€) et leur progression s'analyse principalement à l'aune des faits marquants détaillés plus bas.

Cette combinaison a permis un résultat opérationnel stable et bien maîtrisé à -3 152 K€ (vs. -3 189).

Le résultat net de la société s'établit à -3 515 K€ sur 2013 (vs. -3 266 K€), après prise en compte d'un résultat financier de -278 K€ et d'une perte de change de 84 K€.

Le besoin en fonds de roulement d'exploitation ressort à 322 K€ (vs. 139 K€), illustrant le faible besoin en trésorerie pour le financement de la croissance au regard du secteur, avec notamment une diminution des stocks à 436 K€ (vs. 498 K€).

La trésorerie au 31 décembre 2013 ressort à 6 395 K€ (vs. 2 314 K€).

Faits marquants de l'exercice: un news flow positif conforme, aux objectifs

Autorisations réglementaires :

- Autorisation 510(k) de la FDA aux Etats-Unis pour les nouvelles versions XS Classic et XS Curved ;
- Autorisation « Ninsho » au Japon pour les versions Classic et Curved, XS inclus ;
- Homologation au Mexique pour les gammes Cannulated, Curved et XS Curved ;
- Homologation en Russie pour l'ensemble de la gamme.

Expansion commerciale :

- Ajout de 20 agences supplémentaires aux Etats-Unis (total de 71 agences) ;
- Initiation de la commercialisation en Russie, au Japon, au Chili, en Equateur, en Turquie et au Koweït ;
- Changement de distributeur en Espagne, Colombie et Australie ;
- Etats-Unis - recrutement d'un Responsable des ventes Ouest, de trois Spécialistes produits (Ouest, Sud, Nord-est) et promotion du Responsable des ventes Sud et la Spécialiste produits Sud respectivement aux postes de Vice-Président des ventes USA et Responsable des ventes Sud. L'équipe commerciale et marketing américaine est désormais composée de 11 collaborateurs ;
- Recrutement d'un Responsable commercial pour les pays germanophones, l'Europe septentrionale et l'Inde ;

Formation des chirurgiens et études cliniques :

- 19 centres universitaires hospitaliers aux Etats-Unis ont adopté le PediGuard dans leur enseignement (20% des centres américains enseignant la chirurgie du rachis).
- Réalisation de 4 études prospectives randomisées visant à démontrer la supériorité clinique du PediGuard pour un meilleur placement des vis, la réduction des radiations et le gain de temps opératoire. Ces études couvrent les thèmes suivants : thoracique (France), thoraco-lombaire (Allemagne), ostéoporose (Etats-Unis, Brésil) et courbe d'apprentissage (Etats-Unis).

Recherche & Développement :

- Obtention aux Etats-Unis du brevet pour la vis intelligente « Smart Screw » et du brevet d'amélioration par détection directionnelle « Directional Improvement » ;
- Obtention en Chine de la seconde partie du brevet « Smart Screw » (première en 2010) ;
- Pré-lancement en série limitée des versions miniaturisées, Classic PediGuard XS et Curved PediGuard XS.
- Développement de la version directionnelle du Cannulated PediGuard.
- Nouvelles applications de la plateforme PediGuard® : Développement de dessins et prototypes d'une vis vertébrale intelligente et d'instruments pour la traumatologie.

Evènements récents :

2 janvier: Décision du conseil d'administration de proposer à l'assemblée générale la nomination en qualité d'administrateur de Pierre Guyot (Directeur Général et administrateur de Mölnlycke Healthcare depuis 2007)

- 24 janvier: Mise en place d'une ligne de financement optionnelle en fonds propres (Paceo) avec la Société Générale.
- 20 février: Premier tirage de 25.000 bons sur le Paceo pour un montant net de 262 K€ correspondant à une augmentation du nombre de titres émis de 25.000 actions pour un nombre total d'actions émises qui s'établit au jour du présent rapport à 4.336.112.

Pierre Jérôme, Directeur Général de SpineGuard, conclut: « *Nous sommes très satisfaits de la performance réalisée en 2013 tant sur le plan financier que stratégique. Nos ressources et visibilité accrues depuis l'arrivée en bourse, nous permettent d'exploiter plus rapidement le potentiel de notre plateforme technologique. Le développement de la vis pédiguardisée (SmartScrew) est maintenant bien lancé et nous sommes convaincus qu'elle représente une avancée majeure pour les patients opérés du dos. Ce projet offre également des perspectives particulièrement prometteuses en traumatologie, le segment de l'orthopédie qui bénéficie de la plus forte croissance. Ces nouvelles applications s'appuient sur une base clinique solide et constituent un véritable levier de croissance à moyen terme pour SpineGuard* ».

Prochain communiqué financier : chiffre d'affaires du premier semestre 2014, le 17 juillet 2014

A propos de SpineGuard

Fondée en 2009, basée à Paris et à San Francisco, SpineGuard est une entreprise innovante qui conçoit, développe et commercialise des instruments médicaux à usage unique destinés à sécuriser la chirurgie du dos. Sa technologie, le PediGuard, permet aux orthopédistes et neurochirurgiens de réaliser un perçage vertébral avec une précision inégalée. Grâce au capteur situé à sa pointe et à l'électronique embarquée dans sa poignée, le PediGuard mesure en temps réel et retranscrit sous la forme d'un signal sonore et lumineux tout changement de conductivité électrique des tissus rencontrés. Plusieurs études cliniques de premier plan ont établi la fiabilité et la précision du PediGuard en matière de pose de vis vertébrales et ont démontré la forte diminution de l'exposition des équipes médicales aux rayons X ainsi que la réduction du temps opératoire lors de son utilisation. Protégée par 8 familles de brevets internationaux et homologuée dans 45 pays, la plateforme technologique PediGuard est marquée CE en Europe et a reçu l'autorisation 510(k) de la FDA aux Etats-Unis. Plus de 30.000 chirurgies ont été réalisées dans le monde avec le PediGuard. La société est labellisée «entreprise innovante» par Oséo depuis 2009.

Plus d'informations sur www.spineguard.fr

Contacts

SpineGuard
Manuel Lanfossi
Directeur Financier
m.lanfossi@spineguard.com

NewCap.
Relations Investisseurs & Communication Financière
Florent Alba / Pierre Laurent
Tél. : 01 44 71 94 94
spineguard@newcap.fr

ALSGD
LISTED
NYSE
ALTERNEXT